

Ad Aprile il road show di Kalliope e Vianova: un'opportunità di crescita per le imprese ICT

Parte da Pisa una serie di appuntamenti dedicati ai servizi UCC innovativi e le telecomunicazioni business

Kalliope e Vianova cercano imprese ICT e Managed Service Provider che vogliono aumentare il fatturato e fidelizzare i Clienti vendendo servizi innovativi. Un road show nelle principali città italiane permetterà di scoprire tutti i vantaggi della collaborazione

Quali sono i **tre segreti** per far **crescere** la tua **azienda ICT** e creare **nuove opportunità** di business?

Gli **esperti** di vendite concordano: offrire **soluzioni innovative** per **distinguersi** sul mercato, **concentrare** le **risorse** per **massimizzare** i **ricavi**, tutelare la propria **reputazione aziendale** per **fidelizzare** i Clienti.

Come è possibile far convivere questi tre aspetti, soprattutto in questo particolare momento di incertezze?

La risposta arriva dal mondo delle **Unified Communication (UCC e UCaaS)** e delle **telecomunicazioni professionali** dedicate alle imprese (connettività ad elevate performance, servizi Cloud, integrazione fisso-mobile, servizi di assistenza dedicati).

Il settore, come indicato dai più grandi analisti di mercato, è in **forte espansione**:

- il **50%** degli **acquisti** di **tecnologie digitali** vengono effettuati tramite **operatori di telecomunicazioni**
- il settore UCaaS crescerà del **16%** all'anno da qui al 2026
- l'**integrazione** dei servizi Mobile con **soluzioni UCC** viene considerata cruciale dal **75%** delle imprese
- nel corso del 2022 il mercato della **telefonia in Cloud** in Europa è cresciuto **dell'87%** raggiungendo un valore complessivo di **9.7 miliardi**

Le aziende cercano sempre più servizi professionali per **l'accesso voce e dati**, abbinate a soluzioni di UCC, per **aumentare efficienza e flessibilità**. Ma soprattutto vogliono affidare i propri servizi ICT ad **aziende strutturate** e attente alla **qualità** che mettano realmente al centro il Cliente.

Ampliare la tua presenza nel settore significa investire su una crescita sicura e stabile, con ricavi ricorrenti.

Un road show per scoprire come far crescere il tuo business

L'occasione per scoprire queste nuove opportunità di crescita la offre il road show organizzato da Vianova e Kalliope, **due grandi realtà** delle telecomunicazioni.

Gli inviti sono estesi a tutti gli **imprenditori** del settore ICT, system integrator e **Managed service Provider** che vogliono cogliere le opportunità offerte dalla digitalizzazione e proporre ai propri Clienti sistemi di comunicazione a **prova di futuro** progettati per soddisfare le reali esigenze delle imprese.

Gli incontri **gratuiti** si terranno nelle **principali città** italiane tra il **12** e il **20 aprile 2023**.

Scrivi a marketing@kalliope.com per maggiori informazioni oppure registrati per partecipare

Mappa (vedi immagine allegata)

[CTA ISCRIVITI <https://shortest.link/KalliopeVianovaRoadshow>]

Affidabilità, Qualità e Servizi innovativi: gli asset vincenti in una Partnership

Kalliope, la piattaforma di comunicazione integrata sviluppata da NetResults, nasce con lo scopo di avvicinare la tecnologia all'utente. La suite di prodotti e servizi **Kalliope** ha, infatti, l'obiettivo di ottimizzare i processi aziendali, agevolando e semplificando il rapporto Business-to-Employee (**B2E**). A partire da una ricca serie di funzionalità telefoniche, utilizzando **soluzioni UCC**, è possibile avere tutti i servizi della centrale a portata di click, in piena mobilità, consentendo la **gestione unificata** di più sedi e la **remote collaboration**.

Il vero valore portato al cliente finale consiste inoltre nella possibilità di innestare i servizi di comunicazione nei propri processi, rendendoli **"data driven"** grazie a strumenti di raccolta, correlazione ed elaborazione dei dati (provenienti da più fonti e raccolti sia dalle centrali Kalliope che dai CRM dei clienti).

Vianova è l'**operatore** di rete fissa e mobile **dedicato** alle **imprese** conosciuto per la **qualità** dei **servizi** e per l'**attenzione** ai **Clienti**.

Con Vianova le aziende possono contare su accessi voce e dati professionali per realizzare architetture di rete modulabili e integrabili con servizi sviluppati in-house, pensati per **migliorare** l'**efficienza** aziendale e garantire la **business continuity** (sistemi di backup, collaboration, cloud, convergenza fisso-mobile).

Per Vianova **prendersi cura** delle esigenze dei Clienti business non è un semplice slogan, ma un **impegno** da onorare con **azioni concrete** e **misurabili**.

I tecnici Vianova monitorano costantemente le linee dei Clienti, tramite **algoritmi evoluti** per la **manutenzione preventiva**, per intercettare eventuali disservizi prima che i Clienti se ne accorgano (avviene in oltre il **71%** dei casi) e **ridurre** al **minimo** i tempi di **ripristino**.

Due numeri bastano a capire il valore di una eventuale collaborazione con Vianova: l'azienda risponde in **tre squilli** alle chiamate e ha un **tasso di fedeltà** dei Clienti del **97%**. Una garanzia di **ricavi ricorrenti** per le **aziende ICT** che propongono i suoi servizi.

Compensi ricorrenti e servizi utili: i vantaggi della partnership

Essere **sempre vicini** ai **Clienti** e ai **partner commerciali** presenti sul territorio è uno dei tratti distintivi di Vianova e Kalliope.

Le aziende che sceglieranno la partnership potranno infatti **contare** su:

- contratto plurimandatario
- compensi ricorrenti
- nuova offerta Voce SIP Trunk
- nuova offerta Dati Connect
- centralino telefonico in Cloud
- supporto di un Area Manager specializzato
- assistenza tecnica in tempo reale durante interventi in sede e installazioni
- formazione costante

Come partecipare al road show

Partecipare agli eventi permetterà di **valutare** in maniera **concreta** tutti i **vantaggi** della partnership, anche attraverso esperienze di altre aziende del settore.

Gli appuntamenti sono ormai **imminenti** e i **posti** sono **limitati**. Scegli l'evento più vicino alla tua sede:

- Mercoledì **12 aprile** a **Pisa**
- Giovedì **13 aprile** a **Milano**
- Martedì **18 aprile** a **Bologna**
- Mercoledì **19 aprile** a **Roma**
- Giovedì **20 aprile** a **Napoli**

Scrivi a marketing@kalliope.com per maggiori informazioni o compila il modulo per riservare il tuo posto e scoprire come portare la tua azienda nel futuro!

[CTA iscriviti] <https://shortest.link/KalliopeVianovaRoadshow>